



「金融仲介機能のベンチマーク」の概要

平成28年9月に金融庁から公表された「金融仲介機能のベンチマーク」のうち、全ての金融機関が金融仲介機能の取組みの進捗状況や課題等を客観的に評価するために活用可能な指標である共通ベンチマークを開示いたします。

当金庫は、お客さまから「取引して良かった」と思われる親近感・信頼感のある地域金融機関を目指すために、引き続き地域活性化等に資する金融仲介機能の発揮や企業価値の向上に取り組んでまいります。

1.取引先企業の経営改善や成長力の強化

■メイン先のうち経営指標の改善等が見られた先数・融資額

	令和7年度		令和7年度	令和6年度	令和5年度
メイン先数	2,771社	経営指標等が改善した先に係る3年間の事業年度末の融資残高の推移	830億円	846億円	800億円
メイン先の融資残高	1,100億円				
経営指標が改善した先数	1,839社				

※ メイン先…法人は当金庫の融資残高が最も多い先（取引先グループベース）、個人事業主は全先をメイン先としています。

※ 経営指標等…①売上高、②営業利益（①②のいずれかが改善した先）

2.取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上

■貸出条件変更先の経営改善計画の進捗状況

令和7年度					
条件変更総数	好調先	順調先	不調先		
			うち経営改善計画のある先	うち経営改善計画のない先	合 計
295社	2社	23社	34社	236社	270社

※ 条件変更先…不動産業の分譲地販売までの元金据置などを除く条件変更した先。中小企業再生支援融資、信用保証協会の経営サポート保証 15 年返済の融資を活用し、借入金を統合した先。ただし、債務者区分が実質破綻先、破綻先を除いています。

※ 経営指標等…①売上高かつ②簡易キャッシュフロー（営業利益＋減価償却費）を指標とし、好調、順調、不調を判定しています。

※ 好調：計画達成率 120% 超、順調：計画達成率 80% 以上 120% 以下、不調：計画達成率 80% 未満または計画未策定先

■当金庫が関与した創業・第二創業の件数

	令和7年度
創業件数	130件
第二創業件数	0件

※ 創業先…創業計画の策定支援や創業期の取引先への融資先等

※ 第二創業…既に事業を営んでいる企業の後継者が新規事業を開始した融資先等

※ 創業期（創業、第二創業から5年まで）の取引先への融資実行先としています。

■ライフステージ別の与信先数・融資額

	令和7年度					
	全与信先	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
与信先数	4,085社	304社	353社	2,883社	167社	378社
与信先に係る事業年度末の融資残高	1,657億円	80億円	184億円	1,022億円	44億円	325億円

※【創業期】（法人）法人設立から5年以下、かつ条件変更または延滞をしていない先

（個人事業主）「個人事業主創業期判定シート」により創業先と判定した先、かつ条件変更または延滞をしていない先

【成長期】売上高平均で直近2期が過去5期の120%超の先 【安定期】売上高平均で直近2期が過去5期の80%以上120%以下の先

【低迷期】売上高平均で直近2期が過去5期の80%未満の先 【再生期】条件変更先、延滞している先

3.担保・保証依存の融資姿勢からの転換

■事業性評価に基づく与信先数・融資額等

	令和7年度	
事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資残高	1,382社	669億円
上記計数の全与信先数及び当該与信先の融資残高に占める割合	33.8%	40.3%

※ 事業性評価シートを作成し、そのシートに基づき顧客と対話した与信先数及び当該与信先への事業年度末の融資残高。